

Die Bühne der Akquise – rücken Sie sich erfolgreich ins Kundenlicht!

Zielgruppe	Makler*innen, Versicherungsberater*innen, Versicherungsvermittler*innen, Mitarbeitende eines Vermittlers (Banken und Versicherungen) sowie vertrieblich Tätige von Versicherungsunternehmen (z.B. Service-Center)
Zielsetzung im Workshop	<p>Sie reflektieren Ihre eigenen Kommunikationsmuster und persönlichen Wirkungsmittel, um sich noch besser im Kundenfokus zu präsentieren.</p> <p>Sie können bei Ihren Kunden durch Ihr Auftreten gezielt Interesse an Ihrem Produktportfolio und der langfristigen Betreuung wecken und für ihre erfolgreiche Vertriebstätigkeit nutzen.</p>
Inhalte	<p>Es geht um</p> <ul style="list-style-type: none">• Ihren eigenen Auftritt und wie Sie sich professionell ins richtige Licht rücken, um von Kunden als kompetente Ansprechpartner*in wahrgenommen zu werden.• wertschätzenden Umgang mit Ihren Kunden und dem nutzvollen Einsatz von (non)verbaler Kommunikation• Ihre Art, Menschen durch Persönlichkeit davon zu überzeugen, dass Sie ihnen bei Versicherungsfragen als kompetente Partner*in hilfreich sein können.• selbstbewusstes Auftreten auch in unvorhersehbaren Gesprächssituationen• das Ablegen vom eigenen „Akquise-Hemmschuh“
	
Anbieterin	Die Sales Manufaktur, Köln
Methoden	Lehrgespräch, Einzel- und Kleingruppenarbeit, Gruppendiskussion, Feedback
Datum/Dauer	Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte der Homepage (jeweils 09:00 – 17:30 Uhr)
Ort	Hamburg / Köln
Weiterbildungszeit	6,5 Stunden (390 Minuten) für Ihr gut beraten-Konto
Ihre Investition	<p>399,- EUR netto pro Person inklusive Tagungspauschale, Seminarunterlagen und Punktegutschrift auf dem Weiterbildungskonto.</p> <p>Frühbucherrabatt bis 8 Wochen vor jeweiligem Termin: 349,- EUR netto/ Person.</p>
Organisatorische Hinweise	<p>Die Veranstalterin setzt Sie davon in Kenntnis, dass das Seminar ab einer Teilnehmerzahl von sechs Personen stattfindet und auf zehn Personen begrenzt ist.</p> <p>Die Anmeldungen werden nach ihrem zeitlichen Eingang berücksichtigt.</p> <p>Es gelten die aktuellen Vertragsbestimmungen.</p> <p>Anmeldung zum Workshop Bühne der Akquise</p>