

Selbstorganisation zur Steigerung Ihrer Vertriebskompetenz

Zielgruppe

Makler*innen, Versicherungsberater*innen, Versicherungsvermittler*innen, Mitarbeitende eines Vermittlers (Banken und Versicherungen) sowie vertrieblich Tätige von Versicherungsunternehmen (z.B. Service-Center)

Zielsetzung im Workshop

- Sie sind sich Ihrer eigenen Arbeitsplatzorganisation im System bewusst
- Sie wissen, wie sich für eine nachhaltige Kundenbetreuung die internen Prozesse und Beteiligten aufeinander abstimmen sollten
- Sie können Ziele formulieren und anhand dessen einen Maßnahmenplan aufstellen
- Sie erweitern Ihre Beratungskompetenz, indem Sie durch eine verbesserte Selbstorganisation mehr Zeit für Kundengespräche haben

Inhalte

Um langfristig erfolgreich zu sein, bedarf es einer guten Selbstorganisation. Diese beginnt bei der eigenen Arbeitsplatzorganisation und geht über eine klare Kommunikation mit anderen Beteiligten im Unternehmen weiter.



Stimmt die interne Struktur, dann kann im nächsten Schritt der Kunde zielorientiert beraten werden.

In diesem **1-tägigen Workshop** erfahren Sie, wie Sie

- Ihre bisherige Arbeitsplatzorganisation optimieren
- Ziele praxisnah formulieren und umsetzen
- sich Zeit schaffen für mehr Kundenkontakt
- die eigene Motivation durch kollegialen Austausch stärken

Anbieterin

Die Sales Manufaktur, Köln

Methoden

Lehrgespräch, Einzel- und Kleingruppenarbeit, Gruppendiskussion, Feedback

Datum/Dauer

Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte der Homepage (jeweils 09:00 – 17:30 Uhr)

Ort

Hamburg / Köln

Weiterbildungszeit

6,5 Stunden (390 Minuten) für Ihr gut beraten-Konto

Ihre Investition

399,- EUR netto pro Person (zzgl. 19% MwSt.) inklusive Tagungspauschale, Seminarunterlagen und Punktegutschrift auf dem Weiterbildungskonto.

Frühbucherrabatt bis 8 Wochen vor jeweiligem Termin: **349,- EUR netto/ Person.**

Organisatorische Hinweise

Die Veranstalterin setzt Sie davon in Kenntnis, dass das Seminar ab einer Teilnehmerzahl von sechs Personen stattfindet und auf zehn Personen begrenzt ist.

Die Anmeldungen werden nach ihrem zeitlichen Eingang berücksichtigt und es gelten die aktuellen Vertragsbestimmungen.

Anmeldung zum Workshop Selbstorganisation zur Steigerung Ihrer Vertriebskompetenz